

# SOD (セミナー・オンデマンド) 2023年11月特集

## 販売拡大に向けた 最新消費トレンド セミナー ～顧客が求める新しい価値を知る～



少し先の未来すらも予測が困難な「VUCA」と呼ばれる時代。デジタルの「深化」はモノやサービスの新たな消費形態を生み出しています。消費者は何を求めているか、どうすればいまの商いを継続できるのか。販路拡大に役立つキーワードや注目されているイマドキの商品を解説します。

一般社団法人ギフト研究所 主筆  
株式会社創造開発研究所 主席研究員  
日本経済新聞社 社友

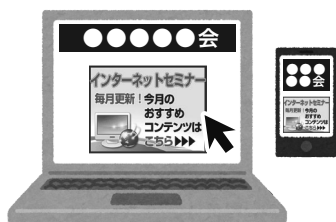
(わたべ かずとし)  
**渡部 数俊**

## セミナー・オンデマンドの視聴方法

使い方はとても簡単！すぐにご利用になれます

### STEP 1

所属会のHPより  
セミナー・オンデマンド  
サイトにアクセス



インターネットセミナーの  
バナーを選択します

### STEP 2

ID・パスワードを  
入力してログイン

ログインはこちら

ID: ○○○○

パスワード: △△△△

※ID・パスワードは所属会に  
お問合せください

※ログイン不要でご覧になれる  
オープンセミナーもあります

### STEP 3

学びたいセミナーを  
お選びください



※様々なジャンルで700タイトル  
以上の豊富なセミナー

その他 700 タイトル以上を配信中

# 月間視聴ランキング BEST 2

1

基礎からわかる「インボイス制度の概要と電子帳簿  
保存法のポイント」令和5年度制度改正 対応版

税務・財務・経理

公認会計士 コンサルタント

川口 宏之



適格請求書等保存方式（インボイス制度）の概要と、電子帳簿保存法のポイントを解説します。制度開始が目前となり、特に免税事業者にとっては事業に大きく影響を与える制度として慎重かつ迅速な対応が迫られています。すべての事業者にとって必要な知識をわかりやすくお伝えします。

2

時代を読み解く東洋の帝王学  
先の見えない不安を解消する方法

一般経営

経営コンサルタント（中小企業診断士）

工学博士 / 東洋運命学研究者

篠田 法正



変化が激しく予測が難しい時代ですが、古来より体系化されてきた東洋史観を知れば、国や企業の未来を読み解けます。人間の運命は持って生まれた宿命と環境との反応によって決まります。どんな時代であろうと、自分はどうかあるべきかという「自分軸」を明確にして不安を解消しましょう。

※ 2023年9月の再生回数を集計

## おすすめセミナー

	タイトル	講師名	時間	内容
一般経営	市場を理解する簡単テクニック ～誰でも実践できる調査の初歩～	橋本 規宏	29分	市場調査はビジネスの重要な要素である商機やリスク回避を捉えるのに役立ちます。現在、調査をするには多大な費用がかかるため、大企業が行うことがほとんどです。しかし、ちょっとした知識があれば誰でもできる分析もあります。このセミナーでは食パンを対象とする市場調査の進め方を紹介します。
	無理なく人を動かす東洋の知恵	篠田 法正	47分	人を動かすのに必要なことは無理やり「やる気」にさせるのではなく「その気」にさせることです。さらに自分自身が才能を生かし幸せに成長する姿を見せることも重要です。そうすれば各々が得意分野を活かし勝手に動き出します。東洋の知恵・算命学で自分や相手の才能のタネを見つけてみませんか。
	現代に活かす「戦国大名」失敗の研究 第4編 織田信長 (なぜ裏切りは起きるのか)	瀧澤 中	59分	組織の敗因として、「リーダー原因説」が語られてきました。戦国時代で言えば戦国大名個人の問題とされましたが、世に名将と謳われた者、有能な二世など、「敗れるはずのなかつた者」が敗れたのはなぜなのか？現代にも通じるリーダーやフォロワー、組織が犯しがちな失敗の教訓を導き出します。
研修・人材育成	元商社マンが語る 価格交渉の極意	生駒 正明	43分	輸出企業の業績は回復基調で受注が増えている会社もありますが、競争が激しい業界の企業は受注単価を引き上げることが難しい状況です。このセミナーではインフレや原料高騰のなか「販売価格を上げる」「仕入れ価格を調整する」などの価格交渉を有利に進めるためのポイントを学びます。
	存在感で差をつける！ 印象マネジメント講座 入門編	長島 佳美	49分	第一印象は初対面の相手がほんの数秒の間に感覚で決めてしまうと言われています。相手に好印象を与えることで、交渉を進めやすくなります。印象力を高め、信頼感を与える方法を「外見 Appearance」「振舞い Behavior」「コミュニケーション Communication」の観点から学びます。
	スポーツ実況アナウンサーが教える！ 「伝わる」コミュニケーション術	河村 太郎	43分	どんな仕事もコミュニケーションなしでは成立しません。一流のビジネスパーソンは話の要点をまとめて上手にモノコトを伝えます。伝え方のプロであるアナウンサーが顔の筋肉の動かし方や文章の読み方を実演指導。相手に与える印象が“がらり”と変わる驚きのテクニックをご紹介します。
ライフスタイル 健康	アナウンサーの裏側と 伝わることの難しさ	河村 太郎	38分	表舞台では華々しくテレビに映り、正確な言葉で番組を進行するアナウンサー。スポーツ中継の担当は、さらに専門的なスキルが問われます。そのため日々努力を続け、社内の厳しい競争を勝ち抜いた者でなければ試合を実況することはできません。知られざる放送の舞台裏についてお話しします。
	幸せな人生を送るための睡眠改善	ヨシダ ヨウコ	44分	睡眠は私たちの健康と生活の土台であり、毎日ごはんを食べるように毎日睡眠をとる必要があります。このセミナーでは睡眠に関するお悩みを、7つの動物タイプ別に分類して解決します。良質な眠りを手に入れて、健康で幸せで、生産性の高い日々を過ごしましょう。
法律	会社を護れ！ 様々な労働問題にズバリお答えします 【3. ハラスメント・労災について】	米澤 章吾	11分	労働問題（解雇・残業・セクハラ・パワハラなどのハラスメント）の企業側の弁護を担当する講師（労務管理のエキスパート）。セミナー時によく受ける質問に3回シリーズでお答えします。第2回目は「労働時間の管理」「残業代の請求」「時間外労働」など、労働時間や残業代についての対応事例です。
労務	人が育つ！定着する！ 『新標準の人事評価』	安中 繁	36分	人事評価制度は人を育てるしくみです。処遇に「主流・傍流」の格差をつくらず、評価のしかたを変えれば社員は納得し、成長します。人口減少社会で企業が発展するためには人材育成の質が重要になってきます。多様な雇用形態にも対応する、新しい人事評価制度について解説します。
税務・財務・経理	<b>NEW</b> 新任経理担当者向け 経理実務 実践講座	石川 アサ子	94分	簿記は仕訳から始まり決算を終えるまでの一連の業務を企業会計のルールに則り、体系化したものです。実務講座編では決算書作成にかかる広範囲な諸取引にかかる高度な処理方法や、決算書の見方をわかりやすく実務に沿って解説します。（公開期限：2024年1月末まで）
	中小法人の決算と 法人税申告の基礎知識	伯母 敏子	102分	決算とは企業の1年間の収益と費用を計算し利益や損失をまとめた数字を「決算書」として確定させることで、財務状態や経営成績を把握することができます。本セミナーでは決算に必要な税務上の改正点や注意点、留意事項をとりあげ、わかりやすく説明します。（公開期限：2023年12月末まで）

※掲載されているタイトルは、ご覧いただけるものの一部です